

Virksomheders transaktionsomkostninger ved salg til offentlige og private – resultater

A photograph showing the exterior of a modern university building. The building has a dark facade with light-colored vertical panels. The words "Roskilde Universitet" are written in gold letters along the top edge of the building.

Ole Helby Petersen
Professor (Mso), Ph.d.

Leder af Center for forskning i
offentligt-privat samspil (COPS)
ISE, Roskilde Universitet

Matthew Potoski
Professor, University of
California Santa Barbara

Trevor Brown, Professor
og Dekan, The Ohio
State University

Kort om metoden (1)

- Virksomheders transaktionsomkostninger ved
 - Salg til offentlige organisationer
 - Salg til private virksomheder
- Opdelt på interne omkostninger og eksterne omkostninger
- Transaktionsomkostninger i salgs- og leveringsprocessen
 - Indtil kontraktindgåelse ('ex ante') – og 5 specifikke aktiviteter
 - Efter kontraktindgåelse ('ex post') – og 4 specifikke aktiviteter

Kort om metoden (2)

- For en ‘typisk opgave din virksomhed løser’:
 - Rådgivningsydelser (1,5 mio. kr.)
 - Byggeopgaver (3,0 mio. kr.)
 - IT-ydelser (3,0 mio. kr.)
- Survey eksperiment (A og B udgave):
 - Både offentligt og privat salg (randomiseret)
 - Kun offentligt salg (offentlig udgave)
 - Kun privat salg (privat udgave)
- På 12 spørgsmål (faktisk tidsforbrug 5-6 minutter)
- Udsendt til ca. 3130 virksomheder: Svarrate ca. 20 %

Eksempel: Salg af IT ydelser til kunder i den offentlige sektor

Virksomheders transaktionsomkostninger ved salg af IT ydelser

**DU HAR FÅET DEN UDGAVE AF SPØRGESKEMAET, SOM
HANDLER OM SALG AF IT YDELSER TIL KUNDER I DEN
OFFENTLIGE SEKTOR.**

Når du besvarer de følgende spørgsmål, bedes du tage udgangspunkt i en ny kontrakt, hvor din virksomhed skal levere en typisk IT ydelse til en offentlig organisation. Med typisk mener vi en IT ydelse, som din virksomhed ofte leverer til offentlige kunder.

Kontrakten har en samlet værdi på 3,0 millioner kroner. Kontrakten er ikke del af en rammeaftale.

[Forrige](#) [Næste](#)

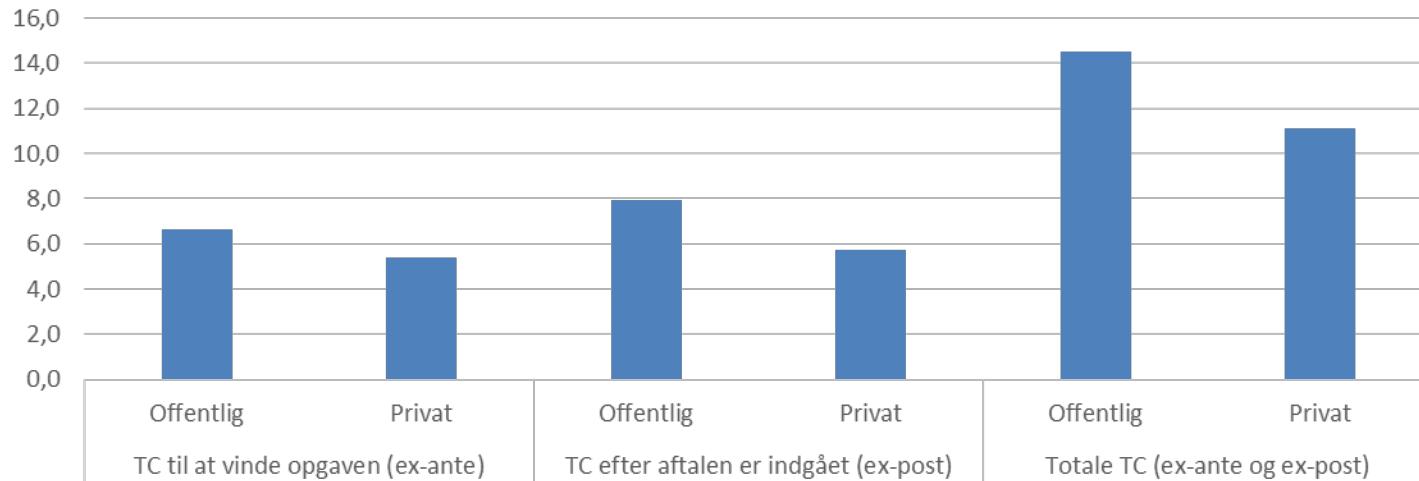
RÅDGIVNINGSSOPGAVER

Kontrakt til 1,5 mio. kr.

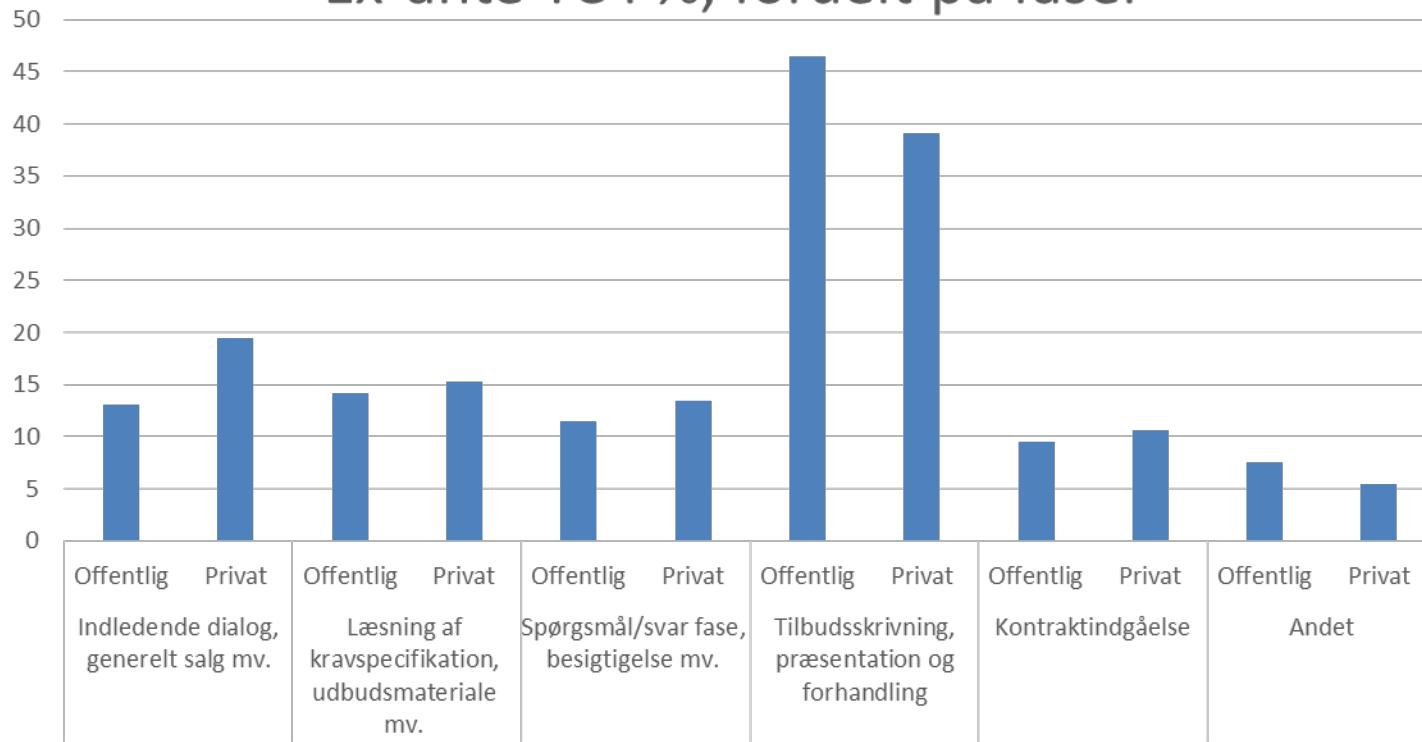
RUC

Transaktionsomkostninger i % af kontrakten

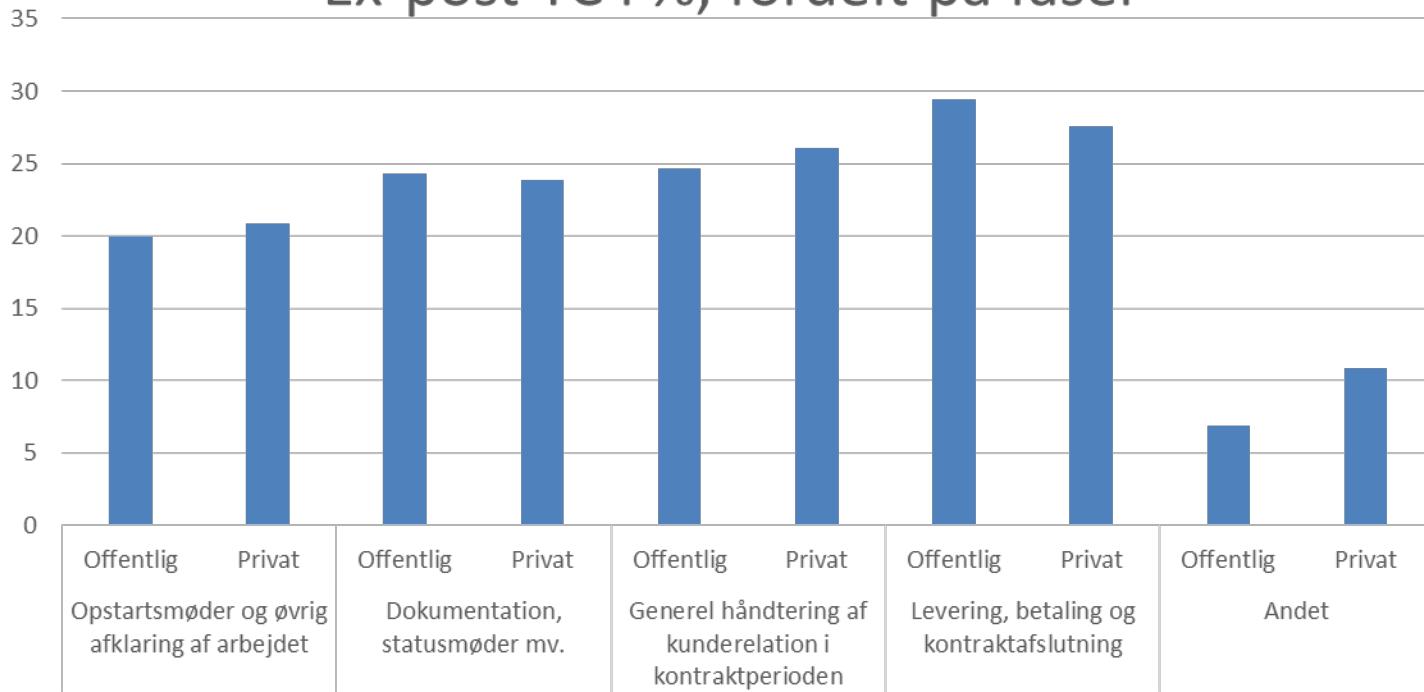
(rådgivningsydelse til 1,5 mio. kr.)



Ex-ante TC i %, fordelt på faser



Ex-post TC i %, fordelt på faser

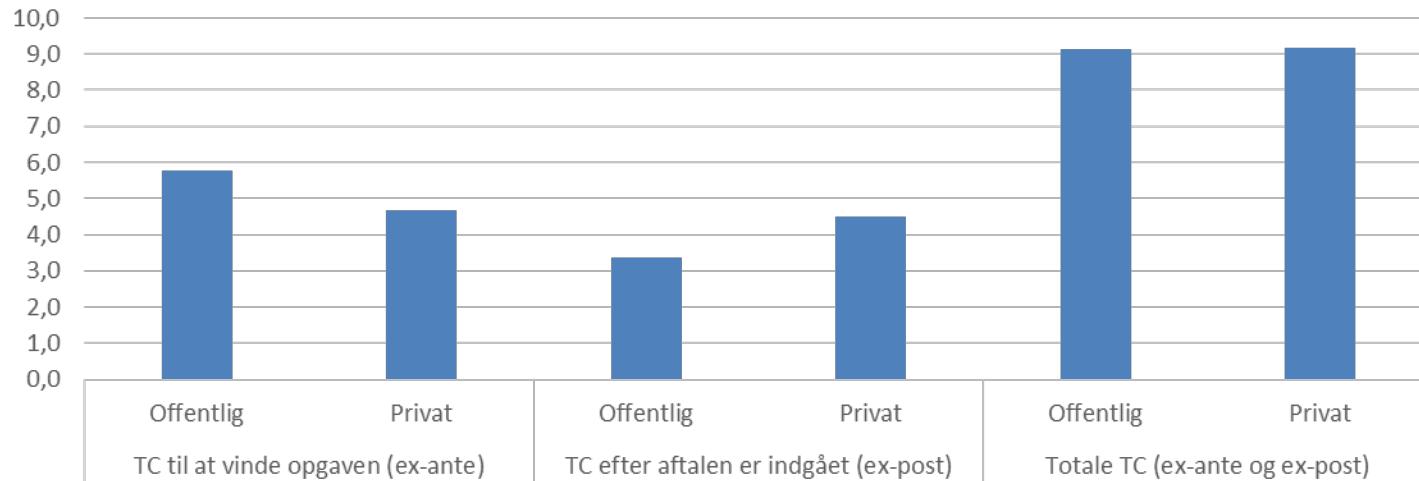


IT-OPGAVER

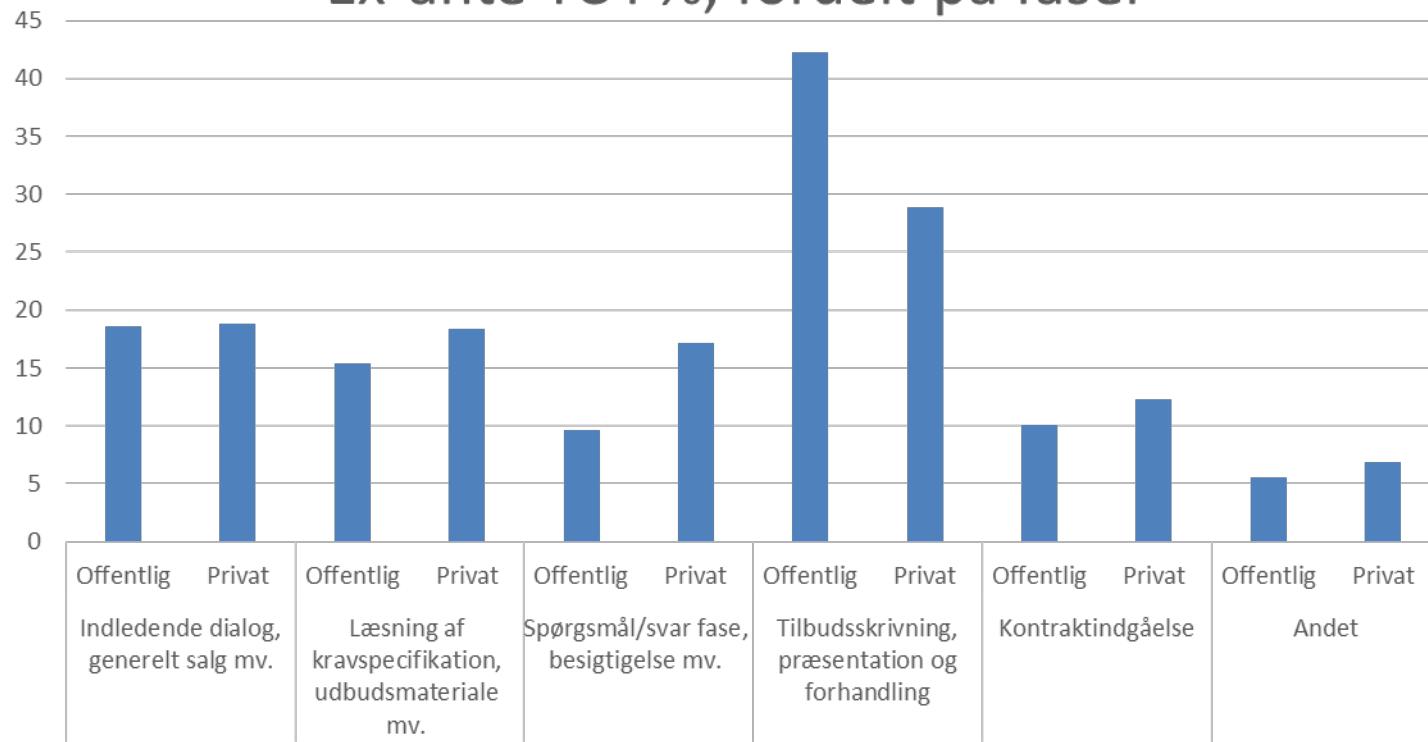
Kontrakt til 3,0 mio. kr.



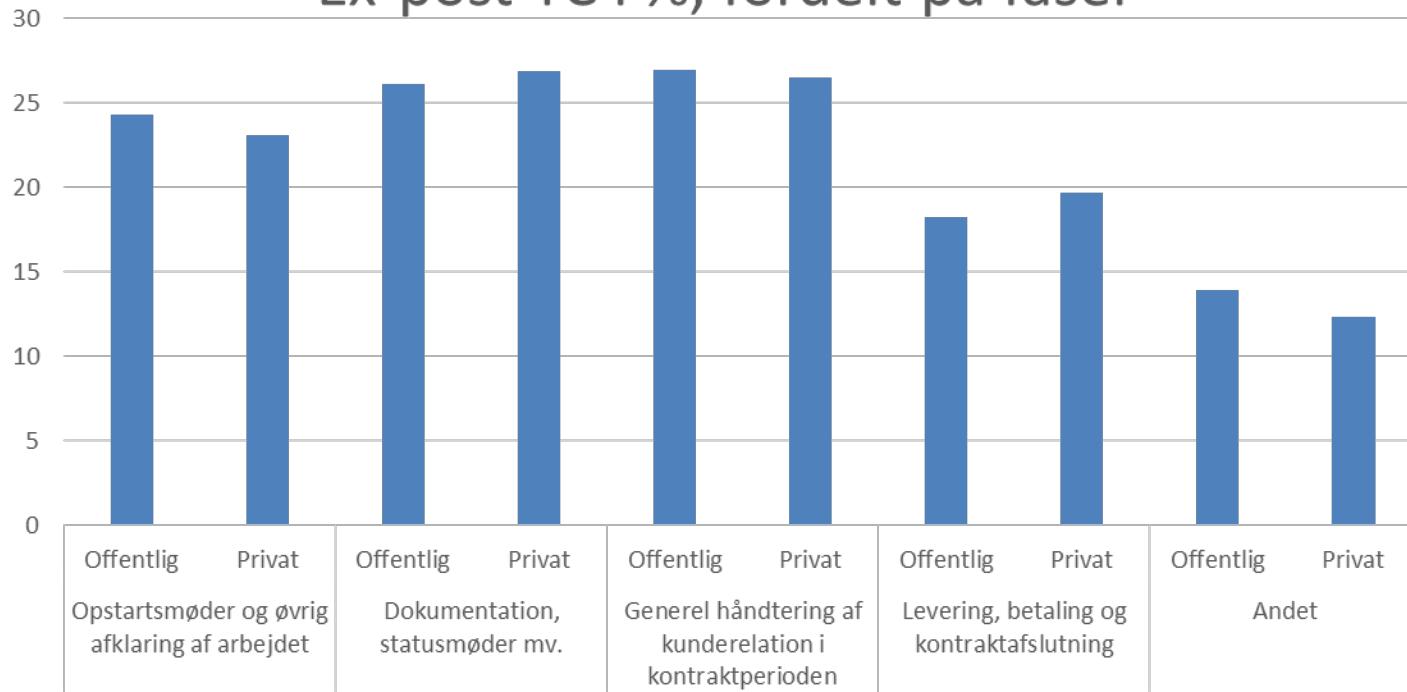
Transaktionsomkostninger i % af kontrakten (IT-ydelse til 3,0 mio. kr.)



Ex-ante TC i %, fordelt på faser



Ex-post TC i %, fordelt på faser

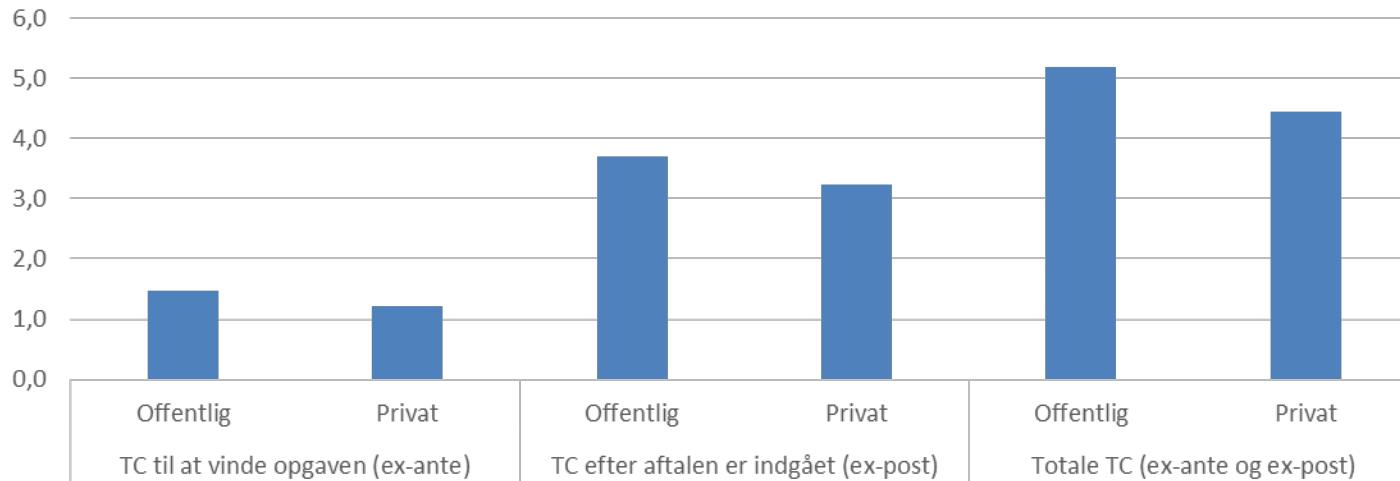


BYGGEOPGAVER

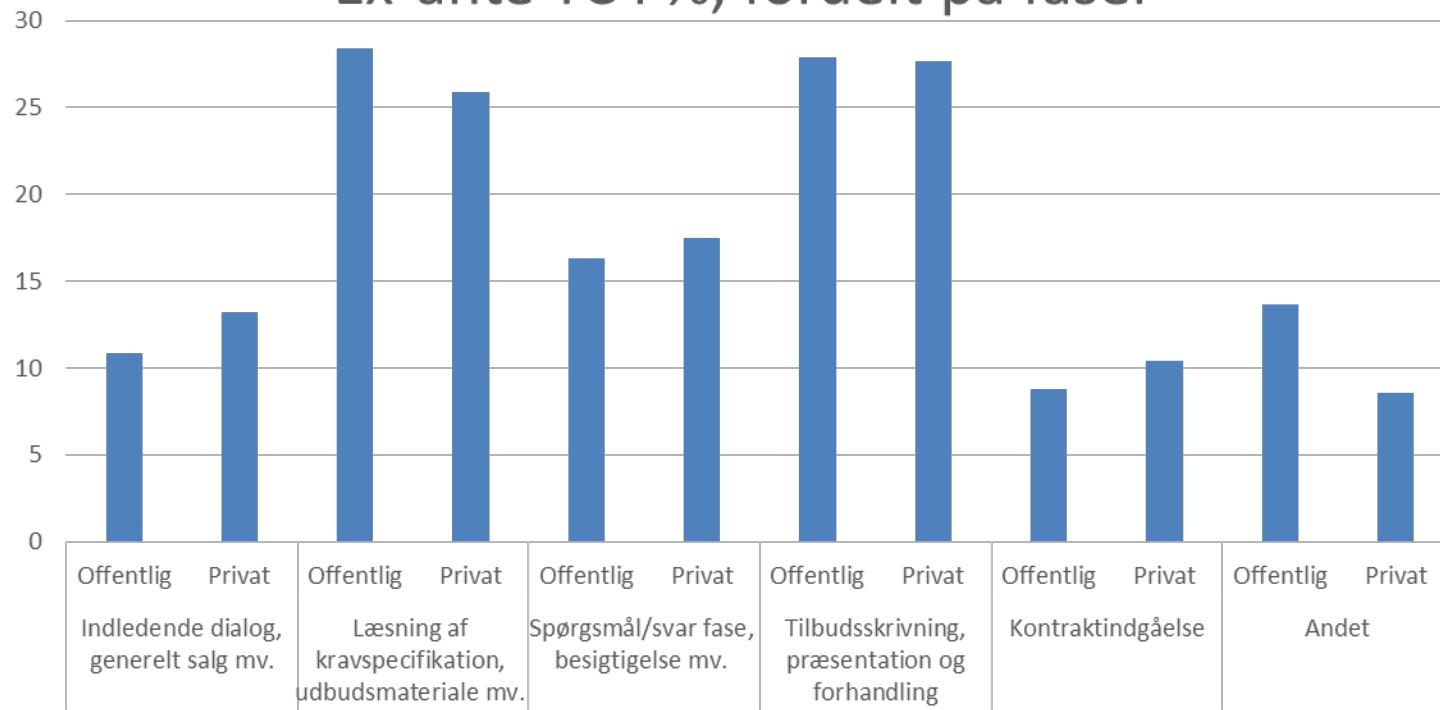
Kontrakt til 3,0 mio. kr.

RUC

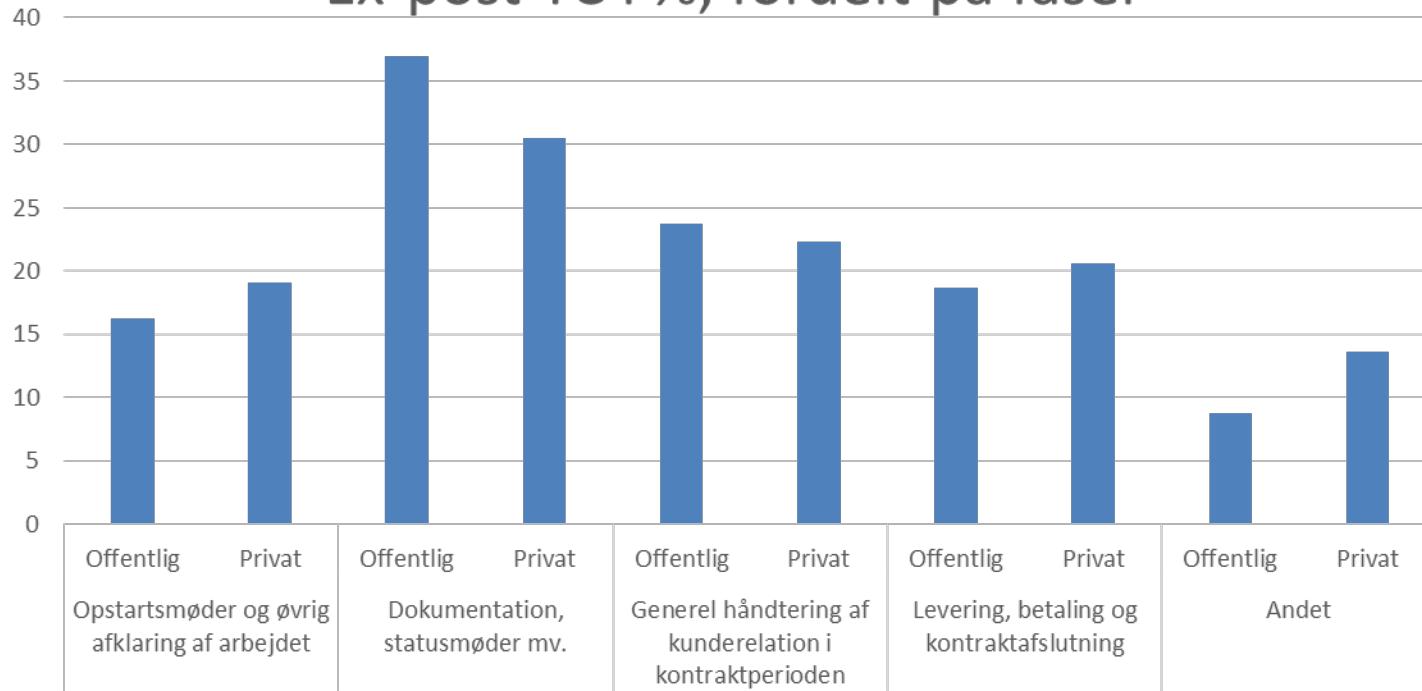
Transaktionsomkostninger i % af kontrakten (byggeopgave til 3,0 mio. kr.)



Ex-ante TC i %, fordelt på faser



Ex-post TC i %, fordelt på faser



Kontakt

Ole Helby Petersen

Professor (Mso), Ph.d.

Leder af Center for forskning i offentligt-privat samspil (COPS)

Institut for Samfundsvidenskab og Erhverv, Roskilde Universitet

Tlf.: 5122 7573

E-mail: olehp@ruc.dk